

かつらぎバルの開催！

安くて早くて美味しい店

→ おもろくて近くて美味しい店



生涯学習課 大家 啓徳

1. 概要「チケットで得・特メニュー!!!」

◆ 1組5枚セットとなったチケットを販売します

開催期間までに一般客を対象に役場や参加店舗において、チケットを販売します。(1組 3,000 円程→1枚 600 円程)



売上チケット1枚につき500円を店舗に還元

◆ チケット1枚と引換にお得に特別メニューを食べられます！

特産品を使った【期間限定の特別メニュー】+【ドリンク】をチケット1枚と交換に提供してもらいます。





2. ポイント①「損な思いはさせへんで!!!」

◆飲食店はノーリスクでイベント参加

イベント会場での出店 ⇒ 売上次第で赤字になるリスク有
通常営業での出店 ⇒ 通常売上にイベント売上が加算



イベント感が無い!!!

3. ポイント② 「やから大事や！特別感！！」

◆ 同じ食材

◆ バル限定メニュー → イベント感の演出！

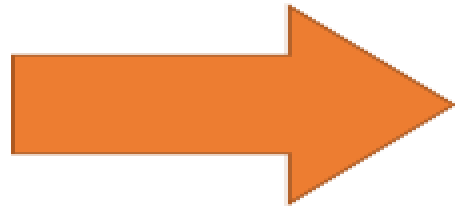
◆ お得に提供

初めてののお店でも入りやすい！！

4. バルを開く理由①「町内の店はおもしろい！」

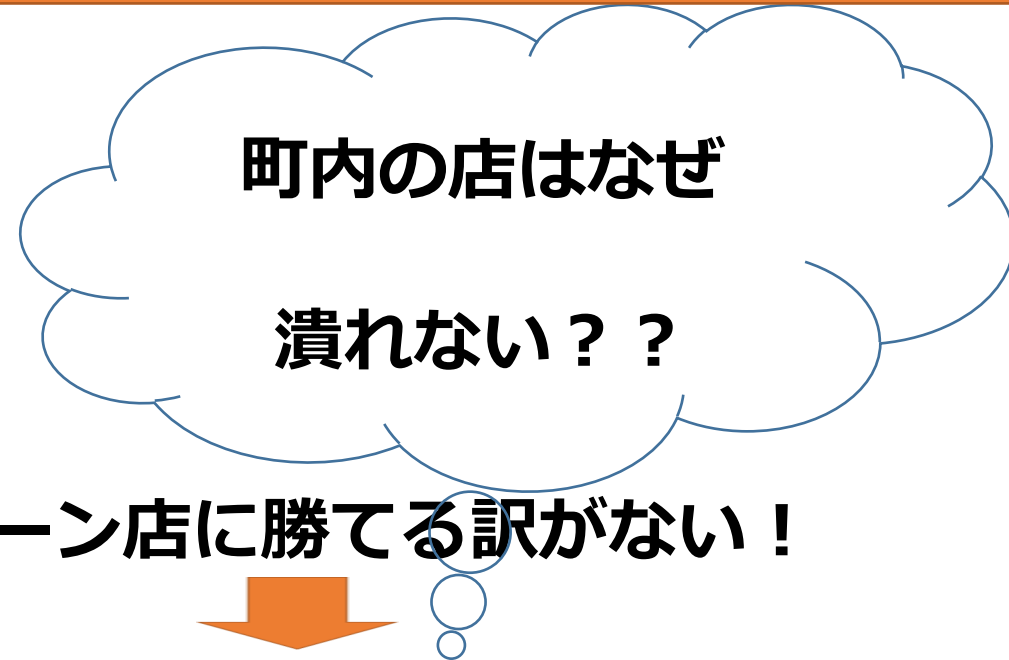
◆ 飲食店の要素

- ・ 早い
- ・ 安い
- ・ 美味しい



チェーン店に勝てる訳がない！

潰れる店ばかりじゃない！！



町内の店はなぜ

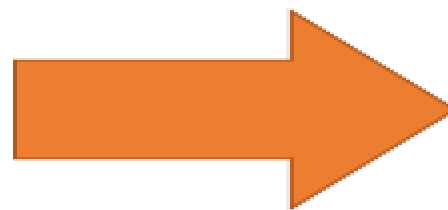
潰れない??

おもしろい・近い・美味しい

5. バルを開く理由②「おもろいけども入りにくい！」

◆ おもろいからこそハードルが・・・

- ・ 入っていいかわからない
- ・ 値段帯がわからない
- ・ 雰囲気かわからない



一度入れば解決！！



バルで背中を後押し！

6. まとめ

◆参加店舗

- ・ 通常営業内でのイベント開催で収益 UP
- ・ これまで来てくれなかった客層へのお店の PR が可能に

◆お客さん

- ・ 特別メニューがお得に食べられる
- ・ 気になっていたけど行きにくかったお店に行ける



**新たな常連さん獲得による
町内飲食店の活性化**